

## Joint-Venture Feasibility-Bewertung für zwei Hersteller von Spezialchemikalien

Umfang	Vorgehen	Ergebnisse
<ul style="list-style-type: none"><li>■ Amerikanischer und Europäischer Anbieter in Spezialitätensegment</li><li>■ Eigentümergeführte Firma in Familienbesitz und Business Unit eines Konzerns</li><li>■ Neutrale Rolle des Beraters, der als einziger volle Transparenz hatte</li><li>■ Projekt mit 5 Beratern über 10 Wochen; starke internationale Präsenz vor Ort</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Auswertung von vertraulichen Strategien und Geschäftsplänen</li><li>■ Erstellung eines neutralen JV-Geschäftsplanes (ohne genaue Kunden- und Preisinformationen der jeweils anderen Seite)</li><li>■ Gemeinsame Ableitung von möglichen Synergien und zusätzlichen Wachstumspotentialen</li><li>■ Grundüberlegungen zu Governance, Struktur und Organisation des Joint Venture</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Gemeinsames Verständnis von Marktentwicklung und Strategie</li><li>■ Business-Planung für den Standalone-Fall und das Joint Venture</li><li>■ Neutrale Darstellung der operativen Organisation und Führungsmodelle als Entscheidungsgrundlage für beide Partner</li></ul>